

## OFFRE D'EMPLOI CHARGE(E) DE DEVELOPEMENT COMMERCIAL CDI temps plein

ACTIVE-FARAIDE est une Association Intermédiaire basée à Saint-Cloud et Fontenay-aux-Roses (92) qui œuvre dans le cadre de l'IAE avec pour objectif de permettre à des personnes éloignées de l'emploi, de retrouver une place sur le marché du travail et dans la société.

**ACTIVE-FARAIDE conjugue, dans ce cadre, performance économique et finalité sociale.**

Elle recherche un(e) **Chargé(e) de Développement Commercial**, en CDI temps plein.

**Poste basé à Saint-Cloud et Fontenay-aux-Roses / Prospection et déplacements sur un territoire de 18 communes (sud des Hauts-de-Seine / secteurs GPSO et Vallé-Sud).**

**Prospection et fidélisation d'utilisateurs aussi divers qu'Entreprises, Associations, Collectivités locales, Bailleurs/Syndics, Particuliers...**

### Activités principales

#### **1- Développement commercial**

- En concertation avec le Directeur-adjoint Responsable de l'activité et du développement économique, établir un plan de développement de l'activité économique de la structure :
  - Analyse du territoire, de ses acteurs socioéconomiques et des partenaires,
  - Définition des objectifs de développements,
  - Priorisation des actions,
  - Reporting auprès de l'ensemble des équipes.
- Prospection téléphonique et physique :
  - Actions de phoning ciblées,
  - Rendez-vous physiques,
  - Organisation et/ou participation à des réunions partenariales ayant pour objectifs la prospection de nouveaux utilisateurs,
  - Créer du lien avec un réseau de partenaires varié pouvant déboucher sur la prospection de nouveaux utilisateurs (fédération, autres SIAE, facilitateurs clauses, services économiques, clubs entreprises...).
- Développement du portefeuille d'utilisateurs :
  - Maintenir une relation suivie avec les utilisateurs professionnels en portefeuille (téléphone, email, contacts directs),
  - Rencontrer régulièrement les utilisateurs professionnels pour réaliser des ventes additionnelles,
  - Développement de ce portefeuille et permettre la vente de prestations de mise à disposition de personnel auprès de nouveaux prospects,
  - Etablir les estimations et devis selon les normes de l'association,
  - Informer les équipes des avancées et/ou difficultés rencontrées,
  - Assurer le reporting des actions menées dans le logiciel GTA et dans tout outil créé à cet effet.

## **2- Communication**

- Maintenir et développer les liens avec les services communications des villes,
- Rédiger et/ou contrôler les articles à paraître dans les outils de communication municipaux (journaux municipaux, affichages, panneaux d'information...),
- Créer et remettre à jour les outils de communication de l'association (plaquettes, flyers, affiches...) en s'assurant de la conformité juridique des supports,
- Suivre le site Internet et sa remise à jour en lien avec le prestataire externe,
- Développer et assurer le suivi de la présence sur les réseaux sociaux,
- Être force de proposition sur la création de nouveaux outils,
- Assurer l'organisation et le suivi des forums auxquels l'association participe (forums associations des villes, forums emploi...).

## **3- Fonctions transverses**

- Apporter son appui à l'ensemble des équipes afin de faire connaître et diffuser les supports ad'hoc auprès des partenaires prescripteurs et orienteurs de publics en insertion (agences Pôle-Emploi, Espaces Insertion, EDAS, CCAS, Associations locales accompagnant des demandeurs d'emploi, foyers...).

## **Profil, Compétences et qualités requises**

- Mobilité (nombreux déplacements sur un territoire vaste),
- Aisance relationnelle (prospection téléphonique et en face à face) et capacités d'analyses,
- Ténacité / autonomie / dynamisme / polyvalence et sens du résultat,
- Connaissance du droit du travail, de l'IAE et de ses dispositifs,
- Expérience souhaitée en SIAE et/ou structure d'Intérim,
- Maîtrise du Pack Office,
- La connaissance du logiciel GTA serait un plus,
- Adhésion au projet associatif et aux valeurs de l'ESS,
- Capacité à travailler en équipe et à mutualiser son savoir-faire,

## **Salaire / indemnité**

CDI : 35 H

Salaire fixe : 2575€ mensuel / 13 mois,

+ prime d'objectifs,

Indemnités kilométriques

Mutuelle d'Entreprise

**Envoyer CV et Lettre de Motivation par mail à : [vincent.desire@active-faraide.fr](mailto:vincent.desire@active-faraide.fr)  
Sous référence **AF2023-CDC****